

Manager Vers

Voor onze Albert Heijn winkels in de omgeving van Utrecht, Nijmegen en Breda zijn wij op zoek naar (aankomend) Managers Vers.

Wij bieden een uitdagende baan waar je de mogelijkheden hebt om het leven van mensen in de buurt aangenamer te maken.

Werken in een groeiend, dynamisch en succesvol familiebedrijf.

Past deze baan bij jou?

Als Manager Vers maak je deel uit van het managementteam, samen met je collega's Manager Service, Manager Operatie en de Supermarktmanager. Met elkaar vorm je een sterk team om klanten iedere dag opnieuw te inspireren en een prettige winkelervaring te bieden. In het winkelmanagementteam kan je bouwen op elkaar en val je voor elkaar in waar dat nodig is. Jullie zijn het aanspreekpunt voor alle medewerkers in de winkel en creëren een open werksfeer om het beste uit jezelf en uit jullie teams te halen. Samen voor klantimpact!

Wat ga je doen?

Als Manager Vers ben je hét gezicht van de versafdelingen. Als een klant een vraag heeft over een type seizoengroente, dan heb jij het antwoord paraat of weet je precies waar je de informatie kan vinden. Jij bent namelijk dé expert op de versafdelingen. Je brengt jouw kennis van producten over op jouw team en leert hen hoe je net dat stapje extra voor de klant kunt zetten. Bijvoorbeeld met leuke anekdotes over de herkomst van een bepaalde kaassoort of over de verschillende graansoorten in alle broden. Het is handig als je al wat voorkennis hebt, maar dit is geen vereiste. Je wordt bij ons opgeleid en je leert vooral on the job.

De Manager Vers bewaakt de kwaliteit van zowel de Groente & Fruit afdeling, de Bakkerij, tot aan de Markthal en Foodservice, zodat de klant elke dag een kwalitatief goed product op een schone afdeling vindt. Je bent dan ook veel te vinden op de winkelvloer en staat klaar voor de klant. Dagelijks ben je bezig met de nieuwste digitale tools, zoals het AGF dashboard en het dynamisch bakplan op de broodafdeling. Op basis hiervan stuur je jouw team aan op de vloer.

Samen dat stapje extra

Op de versafdelingen is een aantrekkelijke presentatie, een goede beschikbaarheid van producten en de beste kwaliteit uiterst belangrijk voor tevreden klanten. Jij signaleert het direct wanneer een klant staat te dubben om iets te vragen; je bent niet bang en stapt er op af. Dankzij jouw oplettendheid en goede advies over het product winkelt de klant weer blij verder. Klantgerichtheid is dan ook een belangrijke competentie die je weet over te brengen op je teamleden. Door jouw enthousiasme te

combineren met strakke plannings en een duidelijke leiding kan jouw team werken als een geoliede machine. Dat gebeurt natuurlijk niet vanzelf. Om een hecht team te vormen voer je beoordelingsgesprekken en neem je nieuw talent aan dat een perfecte aanvulling is in jouw team. En vergeet vooral de dosis positieve energie en humor niet. Jij staat bekend om een juiste mix van hard werken, plezier hebben en een hoge betrokkenheid op de afdeling. Samen weten jullie dit iedere dag opnieuw weer voor elkaar te boksen!

Ook belangrijk, wat krijg je ervoor:

Een uitdagende baan bij de grootste food retailer van Nederland.

Een goed salaris.

Mogelijkheden om trainingen en opleidingen te volgen.

Ook nog eens veel vrije dagen. Waarvan 192 vakantie-uren én 156 adv-uren (op basis van fulltime werkverband).

Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder vakantiegeld, Bonusregeling.

En als het goed is krijg je er ook een stel héle goede vrienden bij.

Wat zit er al in jouw mandje:

Een afgeronde opleiding op MBO 4-niveau.

Minimaal 32 en maximaal 40 uur per week beschikbaar.

Kennis van retail en winkelprocessen of andere klantgerichte werkervaring.

Leiderschapskwaliteiten en analytisch vermogen.

Een positieve invloed op een gezellige en open werksfeer.

Een gezonde dosis energie en flexibiliteit.

Zie jij jezelf werken in een dynamische wereld waarin je iedere dag van grote toegevoegde waarde bent?

Solliciteer dan snel!

Stuur je CV plus een korte motivatiebrief naar:

administratie@hansgeveling.nl